

ויסוניק גייסה 18 מיליון דולר בהנפקת מניות ראשונה בבורסת לונדון



סופי שולמן

ההנפקה נערכה לפי שווי של 64 מיליון דולר ליצרנית מערכות האבטחה וההתראה. החברה הרוויחה 4.2 מיליון דולר במחזור של 53 מיליון דולר ב-2003.

אחת מהחברות הוותיקות בישראל, שהוקמה עוד ב-73', הגיעה אתמול לבורסת לונדון. ויסוניק, שהוקמה על ידי יעקב קוטליצקי ואחיו משה, השלימה הנפקת מניות ראשונה שבה גייסה 18 מיליון דולר לפי שווי של 64 מיליון דולר. בהנפקה נמכרו 10.9 מיליון מניות חדשות של החברה, ובעקבות ההנפקה יגיע מספר המניות הנסחרות של ויסוניק ל-40.2 מיליון. המניות יתחילו להיסחר ביום חמישי הקרוב במחיר של 88 פני.

את ההנפקה הוביל בנק ההשקעות Danway Day וחברת הברוקרים Durlacher. בצד הישראלי שימשה חברת ההשקעות קוקרמן כיועצת ומלווה של ההנפקה. בצד גופים מוסדיים בריטיים וצרפתיים, השתתפו בהנפקה גם מוסדיים ישראליים. לדברי יעקב קוטליצקי, מדובר בגופים גדולים ובהם הבנקים המקומיים.

קוטליצקי מסביר כי להחלטה להנפיק דווקא בלונדון היו כמה סיבות. "השוק העיקרי שלנו הוא באירופה, עם כ-60% מכלל המכירות, כשבריטניה היא אחת המדינות החזקות ביותר", הוא אומר. "גם מבחינת המנטליות אנחנו מרגישים קרובים יותר לאירופה מאשר לארה"ב, מה גם שהבורסה האמריקאית קשה יותר ומציבה הרבה יותר דרישות בפני חברות". הוא מוסיף כי ההחלטה להנפיק בחו"ל ולא בישראל התקבלה מזמן, משום שלדעתו של קוטליצקי הבורסה המקומית עוד לא בשלה להנפקות.

כיום נסחרות בלונדון כמה חברות ישראליות, ובהן אמבלייו, באטמ, דמאטק ו-XTL. בשנות הגאות זכו השתיים הראשונות לאהדת ציבור המשקיעים הבריטים, אך בשנים האחרונות סובלות מניות אלה ממחזורים נמוכים יחסית.

ויסוניק מתמחה בפיתוח מערכות אבטחה והתראה למגזר הפרטי והעסקי. החברה מעסיקה 442 עובדים, רובם בישראל במשרדה בקריית עתידים ובמפעל ייצור בקריית גת. מנכ"ל החברה הוא ד"ר אבי שחראי. עד עתה החזיק קוטליצקי ב-100% ממניות ויסוניק, אך בעקבות ההנפקה ירדה אחזקתו ל-73%. הוא מציינ כי לכספי ההנפקה אין יעד מידי, ומסביר כי החליט להפוך את החברה לציבורית משום ש"אף לא אחד חי עד 120".

ההנפקה אמורה לחזק את מבנה ההון של ויסוניק ולאפשר לה להגדיל את ההשקעה במו"פ. בעתיד הרחוק יותר יש לחברה גם תוכניות של רכישת חברות, התפתחות שדורשת מזומנים אף היא. כיום לא סובלת ויסוניק ממצוקת מזומנים, שכן היא רווחית ומייצרת מזומנים לאורך שנים. את 2003 היא סיימה עם הכנסות של 53 מיליון דולר, גידול של 17% בהשוואה ל-2002. שולי הרווח הגולמי הסתכמו ב-44.5% מכלל ההכנסות והרווח התפעולי הגיע ל-4.4 מיליון דולר. הרווח הנקי גדל ב-55% לרמה של 4.2 מיליון דולר. בשלב זה מעדיף קוטליצקי לא לתת תחזיות ל-2004.

ויסוניק מוכרת ב-70 מדינות, ובהן אוסטרליה ומזרח אסיה. עם לקוחות החברה נמנות חברות גדולות כהניוול ו-GE האמריקאיות, וכן סימנס ובריטיש טלקום האירופיות. הלקוחות הגדולים משווקים את המוצרים של ויסוניק כמותג פרטי. במקביל, מתחרות חברות בנות של הניוול, GE וטייקו במוצרים של החברה הישראלית. מתחרה נוספת היא אלקטרוניקס ליין הישראלית, שנסחרת באירופה אף היא. עם זאת, בעוד ויסוניק מראה צמיחה יפה בשנים האחרונות, אלקטרוניקס צולעת. הכנסות החברה ירדו ב-21% ב-2003 והיא עברה מרווח של 2.6 מיליון דולר ב-2002 להפסד נקי של 5.5 מיליון דולר ב-2003.

קוטליצקי סבור כי היתרון המהותי של מוצרי ויסוניק לעומת מתחרותיה טמון ברמת האמינות הגבוהה, וכן בשל העובדה שבאחרונה הרחיבה החברה את הפתרונות שלה לכיוון של רשתות ביתיות אלהוטיות. רשתות אלה מאפשרות לנהל את כל התקשורת בבית באצמעות מערכת אחת ומשולבות במערכת האזעקה הבסיסית של ויסוניק. בחברה מציינים כי שוק מערכות האבטחה וההתראה נמצא בצמיחה עקב גידול בהיקפי הפשע בעולם. בנוסף למכירת המערכות למשרדים ולקוחות פרטיים, משווקת ויסוניק את מוצריה גם לבתי סוהר, בתי חולים, מוזיאונים ומרכזים לחולי נפש.

ויסוניק

תחום פעילות: מערכות אבטחה והתראה

מספר עובדים: 442

מיקום: קרית עתידים, קרית גת

מנכ"ל: ד"ר אבי שחראי

בעלי מניות: יעקב קוטליצקי (100% לפני ההנפקה)

מכירות ב-53: 03 מיליון דולר

רווח ב-4.2: 03 מיליון דולר

מתחרים: חברות בנות של הניוול, טייקו ו-GE, אלקטרוניקס ליין